

FORUM PLASTURGIE & ÉNERGIE MODERNISER SON APPAREIL DE PRODUCTION POUR ACCROÎTRE SA COMPÉTITIVITÉ



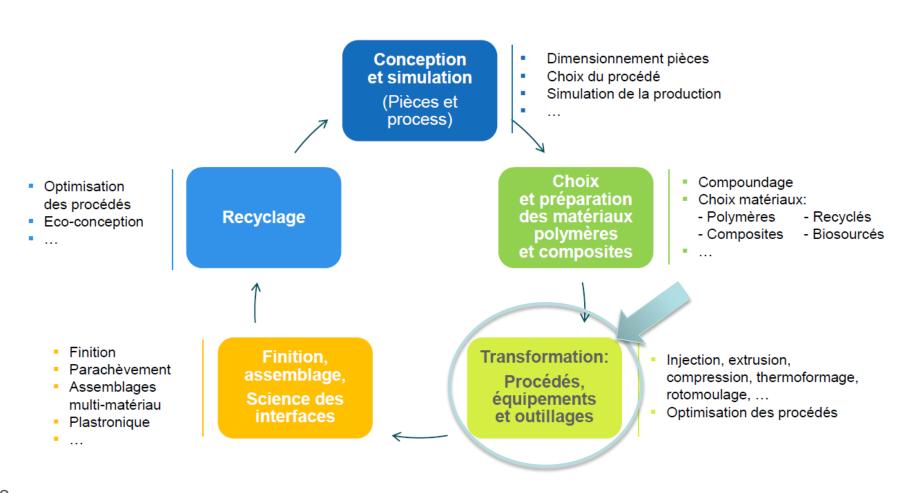




Siemens Financial Services



LA CHAÎNE DE VALEUR DE LA PLASTURGIE



AXES STRATÉGIQUES DE LA FÉDÉRATION DE LA

PLASTURGIE ET DES COMPOSITES

MODERNISER LES ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS STRUCTURER LA BRANCHE De la TPE... à la PME De la PME... à l'ETI

ANTICIPER LA RESPONSABILITÉ ENVIRONNEMENTALE

AMÉLIORER LA RELATION AMONT-AVAL COMPÉTITIVITÉ

FAVORISER L'INNOVATION

FACILITER
LE DÉVELOPPEMENT
À L'INTERNATIONAL

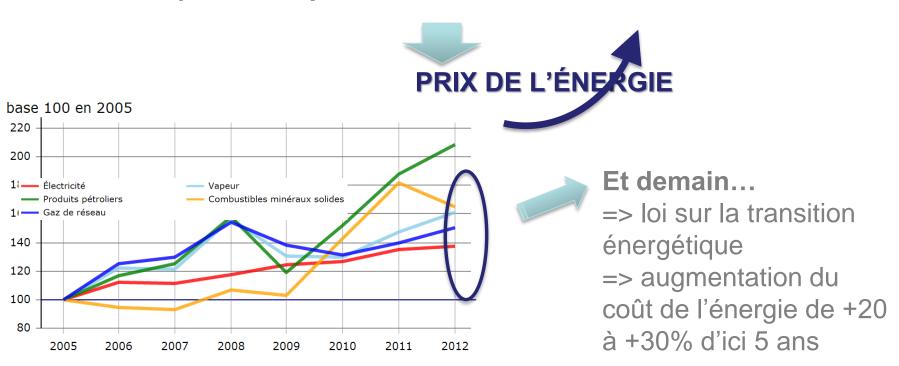
MISER SUR LES TALENTS

AXES STRATÉGIQUES DE LA FÉDÉRATION DE LA PLASTURGIE

PLASTURGIE PLASTURGIE & ENERGIE & ENERGIE STRUCTURER LA **BRANCHE** De la TPE... à la PME **MODERNISER ANTICIPER** De la PME... à l'ETI LES LA RESPONSABILITÉ **ÉQUIPEMENTS ENVIRONNEMENTALE INDUSTRIELS** COMPÉTITIVITÉ **AMÉLIORER** LA RELATION **FAVORISER AMONT-AVAL L'INNOVATION FACILITER** MISER SUR LES **PLASTURGIE** LE **PLASTURGIE &** & ENERGIE DÉVELOPPEMENT **TALENTS ENERGIE** À L'INTERNATIONAL

L'ÉNERGIE, UN ENJEU MAJEUR POUR LA PLASTURGIE

Raréfaction des énergies fossiles Prise en compte des impacts environnementaux



Evolution des prix des énergie consommées par l'industrie en France (source Insee)

L'ÉNERGIE, UN ENJEU MAJEUR POUR LA PLASTURGIE

- La Plasturgie qui totalisent 6 TWh de consommation électrique fait partie des 10 plus gros consommateurs d'électricité en France,
- L'électricité est le principal vecteur énergétique de la Plasturgie (près de 70%),
- Le coût moyen de l'énergie représente de 5 à 10% de la valeur ajoutée,
- Le potentiel d'économies d'énergie moyen annuel est de 40 k€ par site,
- La majorité des actions sont simples et rentables à court terme : moins de 2 ans,



L'ÉNERGIE, UN ENJEU MAJEUR POUR LA PLASTURGIE

Il existe des aides à l'investissement :

➢ le dispositif des Certificats d'Économies d'Énergie (CEE)

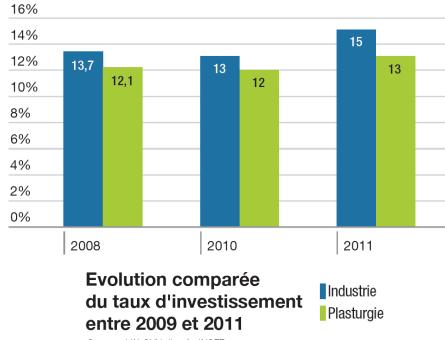
Agir pour améliorer son efficacité énergétique c'est réaliser une action concrète de **Développement Durable** :

- > "Économique" avec la baisse des coûts,
- > "Environnementale" avec la diminution de l'impact carbone,
- ➤ "Sociale" avec la préservation des marges et donc des emplois ainsi que celle de notre cadre de vie pour les générations futures.



IL FAUT RELANCER L'INVESTISSEMENT DANS LA PLASTURGIE

- Depuis la crise de 2008, le taux d'investissement dans la Plasturgie reste inférieur à celui de l'ensemble de l'industrie.
- Le parc machines est vieillissant (15 ans d'ancienneté en moyenne contre 9 ans en Allemagne).
- Pourtant les investissements sont indispensables à l'amélioration de la compétitivité des industriels tout autant qu'au développement d'une politique d'innovation et d'internationalisation



Source : VALOUY d'après INSEE.



FÉDÉRATION DE **LA PLASTURGIE ET DES COMPOSITES**





Agir ensemble pour déclencher l'acte d'investissement







Financial Services

Le Certificat d'Economies d'Energie presse à injecter électrique ou hybride : étude de cas et retour d'expérience, quelles économies d'énergie pour quels bénéfices financiers ?









Financial Services

LE DISPOSITIF DES CEE

Objectif: inciter des acteurs, tels que les fournisseurs d'énergie, à promouvoir auprès de leurs clients (ou à réaliser sur leur propre patrimoine) des actions d'économies d'énergie.

 Mode de calcul: Les économies d'énergie sont définies de manière conventionnelle, via des fiches d'opérations standardisées pour les opérations les plus fréquentes (isolation des combles...) ou des opérations spécifiques.

L'unité des économie d'énergie est le kWhcumac.

cumulé:

Pour tenir compte des économies générées sur toute la durée de vie de l'équipement mis en place

actualisé:

Pour intégrer l'idée de « perte de rendement » ou « d'obsolescence » de l'équipement : dépréciation 4%/an des économies d'énergie réalisées

Les acteurs du dispositif :

- Les obligés: ils sont astreints par les pouvoirs publics à une obligation d'économies d'énergie quantifiée, matérialisée en CEE. En fin de période triennale ils sont tenus de présenter à l'Etat les CEE obtenus grâce à leurs actions, sous peine de sanctions financières. Il s'agit des fournisseurs d'énergie historiques (comme EDF) auxquels s'ajoutent, en 2ème période, les distributeurs de carburants.
- Les éligibles : ils ont le droit, mais non l'obligation, d'obtenir des CEE, et peuvent les déposer en propre pour les revendre à un obligé, ou les valoriser au travers de partenariats avec un obligé. Il s'agit des Collectivités Territoriales, des Bailleurs Sociaux et de l'Anah.
- Les interposants : intermédiaires, structures collectives ...

L'ÉVOLUTION DE L'OBLIGATION DES CEE

2^{ème} période

Janvier 2011 décembre 2013

 Objectif national annuel: 115TWhc

Prolongation

2^{ème} période

2014

Objectif national: 660 TWhc

3^{ème} période

2015 - 2017

1ère période

Juillet 2006 -Juin 2009

 Objectif national: 54 TWhc

 Pas d'obligation mais les TWhc acquis pendant la période transitoire peuvent être pris en compte sur la 2ème période

Période transitoire

Juillet 2009 -Décembre 2010

> Objectif national: **345 TWhc**

Exemple d'équipements éligibles aux CEE, dans l'industrie de la plasturgie (un potentiel technique de 7 TWhc)

	Presse à injecter	Froid : HP flottante	Froid : BP flottante	Froid : Condenseur HE	Froid : Récupération de chaleur	Moteur : Variation électronique de vitesse	Air comprimé : Récupération/ séquenceur/ sécheur
Coût	Moyen à élevé	Moyen	Faible	Moyen	Elevé	Faible	Moyen
Installation neuve / existante	Neuve / existante	Neuve / existante	Neuve / existante	Neuve / existante	Neuve / existante	Neuve / existante	Neuve /Existante
Poste concerné	Presse	Condenseur	Evaporateur	Condenseur	Compresseur / Condenseur / Désurchauffeur	Moteur	Air comprimé
Gain	Baisse consommation servo-moteur et refroidissement	Baisse Consommation compresseur	Baisse consommatio n compresseur	Baisse consommation compresseur	Eau chaude	Marche partielle Suppression des régimes transitoires	Baisse consommation compresseur,

Fiches CEE

IND-UT-29

IND-UT-16

IND-UT-15

IND-UT-13

IND-UT-17

IND-UT-02

IND-UT-03 /09/22/24

IND-SE-01 : système de management de l'énergie - SME (Certification ISO 50 001)

FICHE CEE STANDARDISÉE « PRESSE À INJECTER ÉLECTRIQUE OU HYDRIDE »



Certificats d'économies d'énergie

Opération n° IND-UT-29

Presse à injecter électrique ou hybride

1. Secteur d'application

Industrie.

2. Dénomination

Mise en place d'une presse à injecter électrique ou presse à injecter hybride (électrique et hydraulique) ou transformation d'une presse à injecter hydraulique en presse hybride.

3. Conditions pour la délivrance de certificats

Fourniture de la preuve d'achat indiquant :

- le type de matériel (presse à injecter électrique ou hybride), la référence de la presse et le nom du fabricant;
- la puissance électrique de la presse indiquée sur sa plaque signalétique.

Mise en place réalisée par un professionnel.

4. Durée de vie conventionnelle

15 ans

5. Montant de certificats en kWh cumac

Installation d'une presse à injecter toute électrique :

Mode de fonctionnement du site	Puissance de la nouvelle presse en kW	
1x8		
2x8		
3x8 avec arrêt le week-end	1 5 -	
3x8 sans arrêt le week-end		

Monter an kWh	
umac/kW	
16 400	
32 900	
49 300	٦.
69 900	

Installation d'une presse à injecter hybride ou transformation d'une presse à injecter hydraulique existante en presse à injecter hybride;

Mode de fonctionnement du site	Puissance de la nouvelle presse ou de la presse après transformation en kW
1x8	
2x8	1 .
3x8 avec arrêt le week-end	1 P
3x8 sans arrêt le week-end	1

	Montant en kWh cumac/kW
	9 700
υľ	19 400
^ [29 100
	41 200

P est la puissance nominale indiquée sur la plaque signalétique de la presse.

Exemple de calcul:

- presse électrique fonctionnant en 3x8 avec arrêt le week-end et une puissance de 25kW :
- kWh cumac obtenus :

25x49300 = 1 232 500 KWhc

EDF Entreprises calcule une aide financière sur cette base

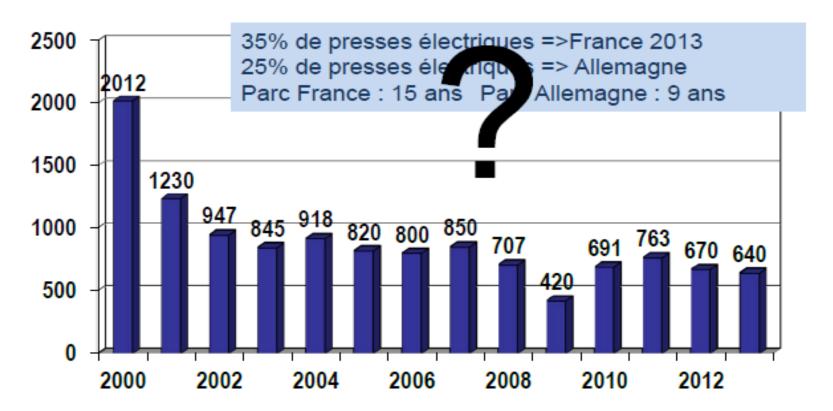
COMMENT FONCTIONNE LE MÉCANISME?

- 1. Vous souhaitez investir dans une nouvelle presse correspondant aux critères de la fiche standardisée. Cet investissement peut aussi être suggéré par EDF Entreprises dans le cadre d'un conseil réalisé par un de ses experts.
- 2. Votre fabricant de presse peut réaliser une **première estimation de l'aide financière CEE** versée par EDF Entreprises grâce à la calculatrice qui lui aura été fournie.
- Vous contactez ensuite votre interlocuteur EDF en région (le contact est fourni dans la calculatrice).
- 4. L'interlocuteur EDF Entreprises fournira une simulation affinée du montant de la prime. Une convention commerciale et une attestation sur l'honneur sont alors signées entre vous et EDF Entreprises.
- 5. Vous **réalisez vos travaux** et fournissez à EDF Entreprises les documents nécessaires à l'obtention des certificats (modèle de presse, facture...).
- 6. Une fois les CEE obtenus, EDF Entreprises vous verse votre prime. Ce versement est réalisé dans un délai d'environ 6 mois après la fin des travaux (ce délai correspond au temps de traitement administratif du dossier par le service d'état en charge de l'attribution des CEE).



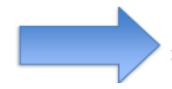
- Association des Constructeurs, Distributeurs et Importateurs d'équipements et matières premières pour la plasturgie
 - Association de bénévoles créée en 1996
 - Une cinquantaine de membres représentatifs du marché français
 - Organisée en 3 sections :
 - » Presses à injecter
 - » Matières
 - » Périphériques

Analyse marché : ventes des presses à injecter - France



L'enjeu :

- Le coût de l'énergie en France ?
- Le poids de l'empreinte environnementale des industries ?
- Moderniser le parc machines français ?
- Les presses à injecter électriques ou hybrides :
 - » Économies d'énergie
 - » Economies sur la maintenance
 - » Meilleure répétabilité et précision
 - » Meilleur confort acoustique
 - » Plus de pièces bonnes, en moins de temps, moins chères



» Amélioration de la compétitivité des entreprises





- L'ACDI, la Fédération de la Plasturgie et EDF Entreprises ont conjugué leur efforts pour vous permettre :
 - D'améliorer votre compétitivité
 - > Avec une aide financière sensible

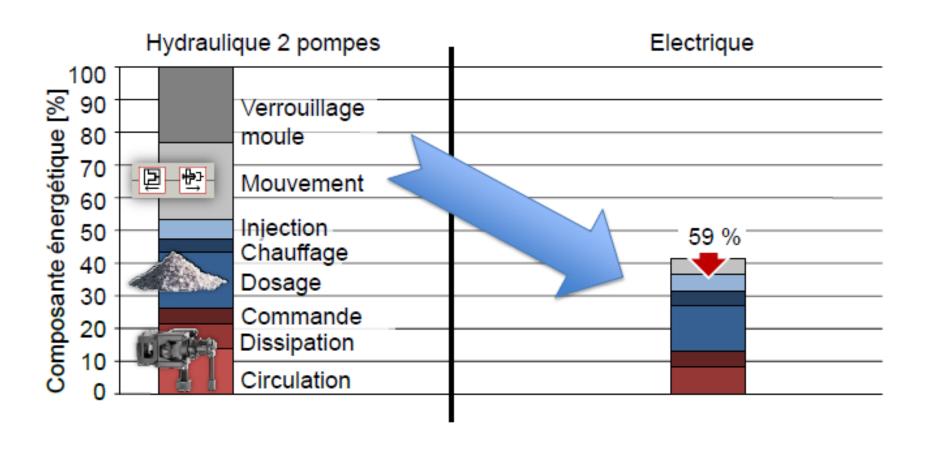
Etude de cas : données générales



Etude de cas : exemple matière

Exemple : Production d'une toupie (épaisseur 2 mm) avec une presse électrique		PA6 GF30	Ultramid [°] B3WG6 High Speed	
Température d'injection	[°C]	260	- 15%	220
Température moule	[°C]	80		80
Temps de cycle	[s]	10,35	- 9%	9,38
Poids pièce	[g]	17,3		17,3
Débit matière	[kg/h]	6,02	+ 9%	6,64
Puissance module cylindre	[kW]	1,4		1,2
Besoin énergétique spécifique	[kWh/kg]	0,514	- 14%	0,444

Etude de cas : comparatif général électrique vs hydraul.



Etude de cas : cas concret

Pièce technique :

Même pièce technique:

- Matière : PA6 30%FV
- Poids injectable: 110 g
- Moule: 4 emp
 ⇒ Prix: + 60%!!!
 ⇒ Puiss. installée: 34%
 ⇒ Temps de cycle: -13% hydraulique de zooz
- Puissance installée : 90 kW
- Temps de cycle : 30 s

- Même matière
 - îme poids injectable
 - lme moule
 - sse à injecter : 150 t
 - électrique de 2011
- Puissance installée : 59 kW
- Temps de cycle : 26 s

Etude de cas : cas concret

- Les autres gains :
 - Consommation d'énergie « brute » : -46%
 - Consommation spécifique (vs 1kg mat. transf.) : -53%
 - Coût de production annuel : +33% !!!
 - Nb de pièces produites par an : +40%
 - CA annuel : + 40%
 - Bénéfice : +58%... ou 1490 heures de disponibilité suppl.
 - TRI : 14,5 mois

Etude de cas : cas concret

- Les autres gains :
 - Aide financière minimale EDF Entreprises :



- 5817,4 (3X8 avec arrêt le week-end)
- 8248,2 € (3X8 sans arrêt le week-end)
- Soit un TRI qui passe respectivement de 14,5 mois à 13 mois et 12,5mois

Les sources de financement des presses à injecter électriques ou hybrides









Financial Services

SIEMENS: UNE ALTERNATIVE INDUSTRIELLE

Expertise Industrielle & Financière

Nos solutions couvrent tous les coûts inhérents des projets

- Installation
- Matériels
- Logiciels
- Maintenance
- Assurance

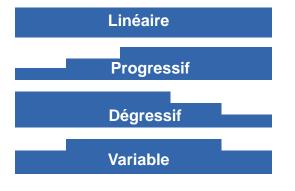
Double approche pour des solutions adaptées :

- Expertise financière
- Savoir-faire industriel

Des solutions souples

Nos solutions s'adaptent aux cycles d'exploitation et aux besoins du client

- Solutions de crédit-bail et de location pour des dossiers de toute taille
- Des plans de loyers modulables



UNE AUTRE VISION DU FINANCEMENT

Un service à valeur ajoutée

Nos solutions ont un objectif : Rendre le financement plus facile...

- Nous définissons avec le client la solution de financement la plus adaptée à son projet
- Le client diversifie ses sources de financement et conserve ses ressources bancaires pour subvenir à ses besoins courants
- Le client optimise ses ressources budgétaires

COMPARATIF DES SOLUTIONS DE FINANCEMENT (1/4)

L'autofinancement ou l'achat sur fonds propres

- L'entreprise achète l'équipement en puisant dans sa trésorerie, ses disponibilités (cash) diminuent
- → Liquidités indisponibles pour assurer le BFR
- Elle est propriétaire de l'équipement
- L'équipement est porté à l'actif du bilan qui s'en trouve « alourdi ».







COMPARATIF DES SOLUTIONS DE FINANCEMENT (2/4)

ACTIC

Le recours au crédit bancaire

- L'entreprise achète l'équipement en empruntant auprès de sa banque
- → Hausse de l'encours bancaire
- → Les fonds sont indisponibles pour d'autres postes stratégiques
- Elle est propriétaire de l'équipement
- L'endettement est aggravé, l'actif immobilisé alourdi
- Seuls les équipements seront financés.
 Les frais d'installation restent à la charge du client

ACTIF	PASSIF	
ACTIF IMMOBILISE	FONDS PROPRES	
Immobilisations incorporelles (brevets, concessions, R&D, etc.)	Capital social Réserves Résultats de l'année	
Immobilisations corporelles (Bâtiments, usines, machines outils, etc.)	DETTES FINANCIERES à moyen et long terme Prêts obtenus auprès des banques	
Immobilisations financières (participations, prêts accordés aux filiales, etc.)	et établissements de crédits DETTES FINANCIERES à court terme	
ACTIF CIRCULANT	Découverts bancaires, concours à court terme	4
Stocks Créances clients Valeurs mobilières de placement Disponibilités	AUTRES DETTES Dettes envers fournisseurs Dettes envers les organismes fiscaux et sociaux	
COMPTES DE REGULARISATION Servent à étaler certaines charges dans le temps (pertes de changes latentes)	COMPTES DE REGULARISATION Produits constatés d'avance Gains de changes latents	



DACCIE

COMPARATIF DES SOLUTIONS DE FINANCEMENT (3/4)

Le crédit-bail

- Le bilan comptable ne regroupe que les biens dont l'entreprise est juridiquement propriétaire.
- Lorsqu'une entreprise utilise des biens en crédit-bail, elle n'en est pas propriétaire (c'est le Bailleur) et ne les porte donc pas dans son bilan.
 Les engagements de Crédit-bail sont reportés en Annexes

Les loyers de crédit-bail sont comptabilisés en charges au compte de résultat

COMPTE DE RESULTAT CHARGES D'EXPLOITATIONS Achats de marchandises (Var de stock) Achats de matières premières (Var de stock) Autres achats et charges externes Impôts Salaires et charges sociales Dotations aux amortissements et provisions RESULTAT D'EXPLOITATION

COMPARATIF DES SOLUTIONS DE FINANCEMENT (4/4)

Récapitulatif

Autofinancement

- Une partie des capitaux permanents sont affectés à l'acquisition
- Le fonds de roulement de l'entreprise diminue
- La structure financière s'affaiblit.

Crédit bancaire

- Le crédit bancaire constitue une nouvelle ressource qui vient consolider les capitaux permanents afin de financer le nouvel actif
- Il n'y a donc pas déséquilibre de la structure financière, mais l'endettement est augmenté
- Le bilan s'est alourdi

Crédit-Bail

- N'altèrent pas l'équilibre financier de l'entreprise (en comptabilité française)
- La trésorerie reste intacte
- Le bilan ne s'alourdit pas

ETUDE DE CAS 1 : HYDRAULIQUE / ELECTRIQUE

Comparatif - Achat vs Crédit-bail 6 ans

Hors impact CEE & Gains technique (baisse de la maintenance, disponibilité, augmentation du nombre de cycles, eau de refroidissement, etc.)

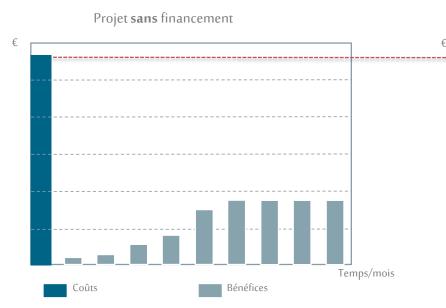
	Presse Hydraulique	Presse Electrique	Surcoût
Prix Catalogue	80 100,00€	106 600,00 €	26 500,00 €
Heures de production [Heures/Année]	6000 h/a	6000 h/a	
Consommation d'énergie	23,04 kWh/h	12,44 kWh/h	
Coût de l'énergie	0,100 €/kWh	0,100 €/kWh	

			Gains
Consommation énérgie / an	13 824,00 €	7 464,00 €	6 360 00 €
Consommation énérgie / mois	1 152,00	622,00 €	530,00€
		« Amortissement » du Surcoût	4,17 ans
			Surcoût Mensuel
En CREDIT-BAIL 6 Ans Loyers Mensuels	1 288,00 €	1 700,24 €	412,24€

« Amortissement » du Surcoût Immédiat

ETUDE DE CAS 2:

Comparatif - Projet sans financement / Projet avec financement





Les fonds sont indisponibles pour les besoins courants de l'entreprise

Projet avec financement



- Peu de paiements pendant la phase de démarrage
- Paiements et bénéfices sont alignés, les coûts sont contrôlés (possibilité d'inclure maintenance et assurance)

LES AVANTAGES DU FINANCEMENT (1/2)

Une solution globale et évolutive

- Tous les coûts inhérents au projet peuvent être couverts (Installation, Equipement, Maintenance, Assurance)
- Possibilité d'intégrer la bonification CEE à la chaine de loyers en cours de contrat

Un budget clairement défini en montant et en durée

- L'intérêt est de comptabiliser les loyers comme charges (budget de fonctionnement)
- Avantage fiscal : Réduction de l'assiette imposable

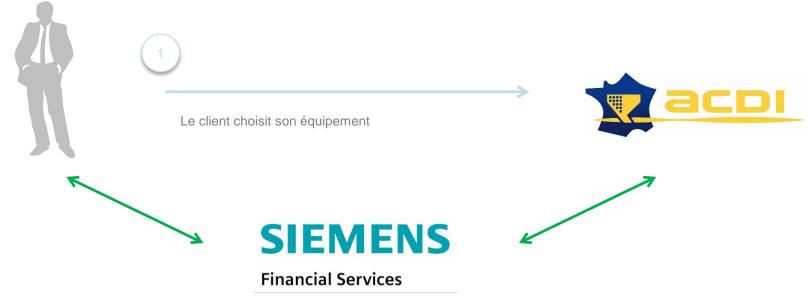
La charge d'investissement est lissée sur la durée du contrat :

- Pas de sortie importante de « cash » au démarrage du projet
- Le client préserve sa trésorerie

LES AVANTAGES DU FINANCEMENT (2/2)

- Les lignes de crédit bancaire sont préservées pour les besoins courants du client et autres investissements stratégiques (Ressources Humaines, R&D etc.)
- Pas de modification du périmètre bancaire du client
 - Pas d'ouverture de compte, paiement par prélèvement SEPA

COMMENT FAIRE FINANCER SA PRESSE?





Le client et/ou le constructeur communiquent les éléments du dossier pour étude
- Si accord, SFS fait une proposition de loyer au client et règle le montant total du dossier au constructeur dès signature du PV de réception par le client